

家族からのご意見と職員の  
回答をホームページで公開

田舎者も初は地元に転居の意が少なかつたので、家族は入所できしたことだけで満足させていたようですが、最近は、こ意見をどんどん言っていただけ見るやうになりました。

**前田** 神奈川県横浜市にある「特別養護老人ホームわかなけ高岡」は、平成14年に開設した124名定員の從来型施設で、定員20名のショートステイが併設されています。

たものでしたが、最近では、利用者への職員の声かけに対するものなど、サービスの細部にいたるものまで寄せられるようになります。

part

1

より良いサービスを  
めざして  
利用者・家族の  
個別ニーズから学ぶ

特別養護老人ホームの生活相談員3人にご出席いただき、利用者や家族からの不満や要望を施設としてどのように受け止め対応しているのか、また、より良いサービスにつなげているのかなどについてお話ししいただきました。



高橋 好美氏  
(株)日興・レジデンシャル開発  
開発部室長)



前田 洋美氏  
090-1234-5678  
わざとけや岡  
主任生活相談員



杉浦剛氏



高下康司氏  
(山口県・特別養護老人ホーム  
アイユウの郷 主任生活相談員)

**高橋** 介護保険制度がスタートして10年。措置から契約に制度が変わってサービス業としての視点が重視されるなかで、当然のように利用者の方がいたや家族からのいわばクレームが増えました。

**高下** 山口県下関市にある「特別養老  
人ホームアイユウの苑」は、平成7年に  
開設した施設で、入所定員は100名。シ  
ヨートステイの定員は20名です。私はリ  
スタマネジャーという役割も担つていて、  
施設のリストマネジメントシステムの構  
築に携わっています。家族からのご意見  
は年を追って増えており、その内容も以

に就く

**高橋** 場合によっては、家庭の事情によって、どうのこうのに対応しているのでしょうか。また施設独自の取り組みについてもお聞かせください。

さらに「インターネットを使わない家族が多いので、郵送でお知らせするほか、施設内の掲示板にも張り出しています。」  
このような取り組みを経た結果、家族に「見直を出せば、必ず何らかの回答がもらえる」と思つてももらえるようになつたと実感しています。だからこそ、家族からのご意見が増えてきたのではないか。でしょうか。

**高橋** 皆さんのはじめての「家庭のこころ」にどのように対応しているのでしょうか。また施設教員の取り組みについてもお話をうかがいたいと思います。

**高下** 私たちの施設では、年に1回「顧客満足度調査」を実施し、その結果を分析しています。「自分たちは最良のサービスだと思って提供していますが、果たして利用者は、どのように感じられているのかを知りたい」という職員の声がきっかけでした。

その内容は、利用者や家族を対象にしたアンケート調査で、現在提供しているサービスの内容や質などについて、それの部署が個別に満足度を伺うもので

さらに「インターネットを使わない家族も多いので、郵送でお知らせするほか、施設内の掲示板にも張り出しています。このような取り組みを続けた結果、家族に「意見を出せば、必ず何らかの回答がもらえる」と思つてもらえるようになつたと実感しています。だからこそ、家族からのご意見が増えってきたのではないかでしょうか。

### **ショッピングセンターで 介護相談を実施**

## ショッピングセンターで 介護相談を実施

センターの一角で「分譲なんでも相談室」を開いています。



第三五委員の皆さんは、利用者が生  
活している空間を自由に回ってもらい、  
食事も利用者といっしょに食べてもらいま  
す。また家族が参加する夏まつりやバ  
イキング形式の食事会などにも参加して  
もらっています。6年前にスタートし、  
平成21年度には119件もの意見が寄せ  
られたしました。「いいよ」「うれしい」とお手  
書きで書いてある意見が多かったのです。  
「利用者に提供していくたい」という想いから  
始めた取り組みです。

**高橋** この意見を聞く窓口が一つだと、十分に吸い上げることができないこともありますので、複数のことは大きな意味があります。

繰り返し出されるご意見の背景にある家族の思い

以前「ともしびホットライン」と名付けられ、施設長が苦情受け付けの携帯電話を持ち、常に直接施設長が利用者からのご意見を伺えるようにしたことでもありました。が、期待したほどの利用はありませんでした。きっと家庭は施設にお世話をせんでした。なまつらの施設があるのでしょうか。

仕事帰りや買い物のついでに気軽に立ち寄つてもらつて、お茶を飲みながら何でも話してもらえる場となっています。法人内の事業所の施設長や施設の管理職が当番制で相談にのつていて、家族との人間関係がつくれる場にならっています。

…」ではないがアンテナを張っています。三つめが第三者委員会活動です。苦情解決にこだわらず、市民の当面の目標でサービスの良い点・改善すべき点を率直に伝えてもらいます。

### 第三者委員活動で 市民目線の意見を集める

ただでなく、在宅会議で悩んでいる地域の方にもたくさん立ち寄ってもらえるようになりました。「行政や施設に足を運ぶのは大変だけど、ここは便利だし気軽いい」と皆さんに評判がいいんです。**高橋** 地域の方にとっても貴重な資源になっているのですね。

**事下** 各部署の長が集まる管理者会議が毎月あるので、そこで各部署に寄せられた意見に関する情報が共有され、改善策の検討が行われます。そして各部署に持ち帰って全職員が共有することになります。また、この意見を受けた部署では、1ヵ月間改善策を実施して、それぞれの会議の場で改善策の妥当性を検証しています。





**施設のしくみを変えた  
家族の強い要望**

トトラブルが発生してしまったのです。家族にとってはかけがえのない身内のことにかかる問題ですから、細かいことでの意見が出るのは当然。大きなチームやトラブルにならううらに、きちんと対応することが必要です。

高橋 家族からのご意見が、サービス改

こ意見だから会議には関係ないといふ考え方をするのではなく、すべての「意見」を見ることにしておるよう、「わが」と化してしそうとも呼びかけています。

**高橋** わかりやすいネーミングですね。全職員に浸透させるためには、わかりやすくする工夫は必要ですよね。

**杉浦** 私たちの施設では、家族からいただいたい意見は、まずはユニット会議の場

で共有して解決策を話して合います。さらには施設全体で共有すべき意見の場合はリスクマネジメント委員会にかけ、法人全体で共有すべき意見は、管理職が一堂に会する経営会議の場で話し合います。また、毎月1回開催する第三委員会報告会で意見やアドバイスをいただいて、改善につなげています。

**前田** 私たちの施設では月1回、各部門の長が集まって「苦情解決委員会」を開



いています。苦情を受けたときは迅速な対応を心がけていますが、その場限りの対応になってしまい職員間で共有されなければ、ケアの向上にはつながりません。この委員会では、第三委員会からの苦情も含めたすべての「意見」を検討します。そして各部門の長が持ち帰って職員間で共有します。この委員会では、しくみを変えるかのようなカンファレンスが行われることもあります。

家庭から説いていただき、サービス改善につながることもありますが、その一方で同じ家族から同じ「意見」が何度も出されることがあります。そんなときも決してそのままにしないで、「なぜ、その「意見」をいただくのか」「家族はどう思っているのだろうか」ということをきちんと話しながら行っています。「意見を繰り返す家族の思いを受け止める」との大切さを感じています。

**高橋** そのとおりですね。「ともするとあの人はクレーマーだから」とレッテルを張って排除しようとする傾向がありますが、そういう家族の一つひとつのご意見を放置していると、そのうち大きな

善につながった事例がありますとしたら、施設の対応を含めてご紹介ください。

**杉浦** 私たちの施設ではいつたん信頼を失いかけた家族と、再び信頼関係を構築した事例があります。

入所間もないAさんが夜中に転倒されたのですが、朝まで様子観察をするようにとの医師の判断で家族にはその場では連絡しなかったのです。翌朝も引き続きお話を伺えられたので会話をするとお詫びしていました。

しかし施設では何とか受けられるようになつていただきたいとリハビリ計画を作成して、歩行訓練を粘り強く続けた結果、歩けるようになり、家族も大変喜ばれました。

一度失った信頼を、再び取り戻すことができただと、往々にして以前よりも許が深くなるものですね。

**高橋** 私たちの施設では、職員の思い込みから苦情に発展したケースがあります。訪問看護を委託しているのですが、通常カット代とシャンプー代を含む料金を家族に請求しています。ところが飲食料と入浴料が重なったときにはシャンプーは行わずカット代だけの請求になります。

それは人所する際にきちんと説明して

も行っており、家族会などで伝えていま  
す。

できれば、信頼感も深まるのではないか  
でしょうか。

る時間なので、いろいろな意見を引き出せるのではないか。どうぞお聞きください。

**高橋** 家族に伝わっているという思い込みは介護の現場でよくあります。確実に伝えるためには、言葉だけではなく書面を渡すなど複数の手段を使ったほうがよいですね。

また私たちには説明力のスキルが求められると思います。専門用語などを多用すると家族には伝わりづらいですし、意味が理解できなくても、質問しない家族は大勢いらっしゃいます。

毎回違うのはなぜか？おかしいのではないか」との意見が寄せられました。はなかの家族にもシャンブレー代の件を理解されていない方がいることが判明し、請求書に明細をつけるようになったのです。この経験を踏まえ、利用者にかかるすべてのことについて、一度説明しても把握されない家族もあるという前提でよりていねいな対応を心がけるようになります。

**高下** 私たちの施設では、大きな失敗をしたことで、しくみを変えた事例があります。

**高下** 私たちの施設では、大きな失敗をしたことで、しくみを変えた事例があります。

は、冒ろな医療行為が必要になつた利用者のうち、受け入れができないときには療養病床などに移つていただきたい旨を述べました。

しかし利用者のBさんが入院されたとき「退院したら、慣れ親しんだ施設にぜひ戻りたい、何とかなりませんか」と家族から強い要望が出されたのです。

**西下** 私たちの施設では、大きな失敗をしたことで、しきみを変えた事例があります。

以前、入所系のサービスを一度も利用したことがない、家族が在宅でしっかりと介護をされていた方が入所したのですが、家族がサービスの内容に不満をもたられ

そこで担当のケアマネジャーを中心とし、施設長も参加して多職種でカンファレンスを開いたのです。そして看護師をはじめとした全職員の勤務体制を見直して、受診の仕方も見直して往診を増やし、医療行為の必要な方の居室の位置も見直して、何とか看護師が医療行為を行なう時間を探しました。

管理職や相手の職員などと話して合う機会がないまま、1ヶ月過ぎたところで残念ながら退席されました。

あとでお話を聞くといろいろな誤解があつたのですが、もっと話を聞ける場があればよかったですと反省させられました。

この失敗を糧に、今では入所1ヶ月後に、担当している介護・看護・栄養などとの職員と家族が面談して、「意見や感想を伺うようになります」。あらかじめ家族には入所後1ヶ月たつたところでお話を伺いますと伝えておきますが、家族の人間関係づくりにも役立つていると思います。

パートナーシップを築いて  
家族と協力していく

パートナーシップを築いて  
家族と協力していく

**高木** あくまで「アピール」で、しかも「アピール」とは、防災の取り組みなどはぜひアピールしてほしい事柄ですね。実際に見てもどううとうがさればよいのですが、店舗説など、のツールで伝えるとそこには文章だけではなくカラー写真やイラスト、キャラコピ等を駆使して視覚に訴えることが効果的です。

**パートナーシップを築いて家族と協力していく**

特義は寝たきりの方、車いすの方など、  
が大勢いらっしゃるので、いざというとき、  
に、限られた数の職員で避難誘導する  
ことが非常に困難です。そういうたら  
クを事前にお伝えして、理解していただき  
てはないとおもいます。

販して朝食パンをまとめて利用をかけていた。

く」ととても重要な考え方です。  
また家族の中には「ここに入れば、楽  
けるようになる」と、リハビリに大きな意  
味を抱いている方がいます。特養と老  
健を迷回されているようなのですが、後  
で誤解が生じないように、最初に特養で  
できる事との限界についてきちんと説明  
を行なうようにしています。

ません」と発言したのです。外国生活が長かったのでパン食を好み、はつきり自分の意見を言われるの方にとては当然の要望でした。私たちは援助サービスのプロであり、その人らしさを支えることが役割です。この程度の個別的な見方に応えられなくては、サービス業とは言えないと思っています。



したいのだけれど、それが難しいので施設を利用する。だから自宅でされていたような細かいことを私たちに要求されることがあります。

施設だからできない、集團生活だからできないということではなく、その思いを受け止めてできる限り対応する。それが個別ケアだと思います。

**高橋** そのとおりです。とはいってもなには対応が無理な場合もある。その場合は、懇談会など大勢の家族が集まる場で、「こんな意見をいただきまし」ということの理由で対応が難しいのですが……」とお伝えすることにしています。本人は「ちゃんと検討してくれたのだ」と満足されます。ほかの家族は「あのような意見を出してや良い」と気づいてもらいます。意見を言いやすい雰囲気づくりは施設の大切な役割の一つです。

最後に、「意見をサービス改善に活かすためには、家族とのようにかかわっていくべきか、お話ししてください」と家賃と良いパートナーシップを築いていくこと。お互い立場は異なるので

すが、同じ目的をもっているので、協力していくれると思います。

**高下** 要望を受け止めて個別ケアにつなげていくこと。利用者や家族からご意見をいただいたときに、施設が誠実に対応していることを家族に公表していく。そうすれば施設に対する見方が変わってくるのではないかでしょうか。

**杉浦** 何がトラブルがあつたときに家族が真っ先に求めるのは、賠償や責任ではなく「何が起きたのかを知りたい」ということ。ですからスピード的に事實をお伝えすることが大切です。また、「信頼関係はあいさつから生まれる」ということを経験的に学びました。

**高下** 本日は、皆さんの施設での素晴らしい取り組みを紹介いただきました。いろいろなご意見をおっしゃる家族は、「困った人」ではありません。

ご意見に応えることは、職員のスキルを上げることにつながり、ケアの質を高めます。「ケアの質向上のために、ご意見を言ってください」と真摯に受け止め、よき良いサービスにつなげていきましょう。